

**Fabriqueur de menuiseries extérieures**  
recherche via adva consult un  
**« Directeur Commercial » (m/f)**  
Référence adva EC799b

#### L'ENTREPRISE

L'entreprise est une société belge située en région namuroise. Elle fabrique des menuiseries extérieures en PVC et en aluminium depuis de nombreuses années. La société a bâti son succès sur la qualité de ses produits et de son service. Plus de 20.000 portes et châssis sont produits chaque année.

Le succès de la société est aussi basé sur les valeurs qu'elle véhicule :

- le professionnalisme : chaque collaborateur s'assure de la satisfaction des clients,
- le respect des relations sur le long terme,
- le respect de l'environnement.

La société recherche un Directeur Commercial en charge du développement technico-commercial des marchés sur lesquels elle est présente (chantiers & entreprises générales, revendeurs/poseurs et particuliers).

#### LA FONCTION

Le Directeur Commercial est le garant :

- du développement du chiffre d'affaires, en ce y compris la prospection commerciale pour les différents départements
- du maintien / de l'amélioration de la marge
- du taux de succès sur devis effectués

Membre de l'équipe de direction, le Directeur Commercial participe activement aux décisions et à la stratégie de l'entreprise.

- Pour le département chantiers/entreprises générales, il anticipe les sélections commerciales en fonction du planning et des activités de l'entreprise
- Il supervise et gère les équipes techniques, administratives et commerciales, soit une équipe de 5 à 6 personnes : deviseurs commerciaux, gestionnaire(s) de chantier, mesureur(s), personnel de gestion administrative du service chantiers, technico-commerciaux
- Il est le garant du respect de la rentabilité escomptée, du respect des délais et de la qualité d'exécution des travaux. Il justifie de ces points directement auprès de la direction générale.

Nous recherchons une personnalité impliquée capable de s'engager sur le long terme et qui sera capable de préparer et commenter un rapport d'activité à la direction générale.

## PROFIL

### *Qualifications*

- Formation de niveau supérieur (Master, ingénieur ou équivalent par expérience)

### *Expérience & compétences :*

- Bonne connaissance du métier de la menuiserie PVC et aluminium
- Expérience probante dans une fonction similaire
- Bonne connaissance des appels d'offres
- Expérience réussie dans la gestion de chantiers
- Expérience réussie dans la gestion d'équipe
- Expérience réussie dans le développement commercial
- La connaissance du logiciel WinPro est un avantage

### *Langues :*

- Maîtrise du Français
- La connaissance du Néerlandais est un avantage.

### *Personnalité :*

- Bon sens commercial
- Structuré et organisé
- Impliqué
- Bon relationnel et bonne communication (orale et écrite)
- Bonne présentation
- Autonome tout en ayant un solide esprit d'équipe
- Franchise, stabilité, fidélité et respect

## OFFRE

- Une fonction enrichissante et variée au sein d'une entreprise dynamique à taille humaine
- Une prise de responsabilités réelles
- Une rémunération attractive (fixe + variable) assortie d'avantages extra-légaux

## POSTULER

Si vous correspondez au profil et que vous êtes motivé pour relever ce défi, envoyez votre CV et votre lettre de motivation à : [eric.croisy@adva-consult.com](mailto:eric.croisy@adva-consult.com). Mentionnez la référence de la fonction : EC799b.

Votre candidature sera traitée en toute confidentialité, mais nous ne pouvons vous assurer un bon suivi de votre candidature que si votre profil correspond aux prérequis.

## A propos d'adva consult

Pour plus d'informations relatives à adva consult, visitez [www.adva-consult.com](http://www.adva-consult.com).

Bureaux adva consult : Chaussée de Mons, 5a bte B1 – B1400 Nivelles  
+32 (0) 67 33 37 93 – [info@adva-consult.com](mailto:info@adva-consult.com)