

Leader du marché des pompes et de la robinetterie industrielle recherche via adva consult :

« **Inside Sales Engineer** » (m/f)

Référence adva EC863

#### **L'ENTREPRISE**

L'entreprise est un des leaders du marché mondial des pompes et de la robinetterie industrielle. Elle développe et fabrique des équipements sur mesure destinés aux applications les plus diverses.

En Belgique, l'entreprise se caractérise avant tout comme une société familiale qui dispose d'un site de vente et deux ateliers de service, un en région flamande et un en région wallonne.

Un des atouts de cette entreprise est qu'elle bénéficie de la stabilité d'un grand groupe mais aussi de l'agilité d'une PME.

Pour faire face à son développement et renforcer l'équipe en place, la société recherche un Inside Sales Engineer pour sa division Vannes.

#### **LA FONCTION**

Les responsabilités de l'Inside Sales Engineer sont variées. Il est en charge de :

- Élaborer des offres techniques suivant les spécifications et les besoins du client (choix du matériel, étude, dimensionnement, ...)
- Suivre les offres techniques et commerciales
- Travailler en étroite collaboration avec le Sales Engineer pour contribuer à la réalisation des objectifs fixés
- Coordonner avec le soutien de ses collègues le traitement et le suivi des commandes placées dans les usines
- Assurer le suivi des impayés

## PROFIL

*Qualification, expérience & compétences :*

- Formation technique supérieure de type bachelier avec une orientation en électromécanique et/ou en HVAC (ou équivalent par expérience)
- Expérience probante dans une fonction similaire
- Une expérience en vente et/ou en gestion de projets dans le domaine des vannes est un atout.
- Bonne connaissance des outils Microsoft (MS Office,...)
- La connaissance de SAP (ou d'un autre ERP) et celle de systèmes CRM est un atout.
- Maîtrise du Français avec une bonne connaissance du Néerlandais et de l'Anglais.
- La connaissance de l'Allemand est un avantage.

*Personnalité :*

- Orienté solution
- Bon sens commercial (orienté client)
- Team Player
- Bon relationnel et bonne communication (orale et écrite)
- Bonne présentation
- Franchise, stabilité, honnêteté, fidélité et respect

## OFFRE

- Une fonction enrichissante et variée au sein d'une entreprise dynamique à taille humaine
- Un environnement de travail agréable où le travail d'équipe est important
- Une entreprise tournée vers l'avenir qui attache beaucoup d'importance à la formation de ses équipes
- Une entreprise qui offre également un environnement stimulant où l'intérêt pour la créativité, la recherche de solutions et la prise d'initiative sont encouragés
- Une diversité stimulante en termes de contenu de fonction grâce à une vaste gamme de produits
- Une rémunération attractive assortie d'avantages extra-légaux en ligne avec le profil et l'expérience et des horaires flexibles
- Un processus d'intégration avec à son terme la possibilité de demander du télétravail structurel.

## POSTULER

Si vous correspondez au profil et que vous êtes motivé pour relever ce défi, envoyez votre CV et votre lettre de motivation à : [eric.croisy@adva-consult.com](mailto:eric.croisy@adva-consult.com). Mentionnez la référence de la fonction : EC863.

Votre candidature sera traitée en toute confidentialité, mais nous ne pouvons vous assurer un bon suivi de votre candidature que si votre profil correspond aux prérequis.

## A propos d'adva consult

Pour plus d'informations relatives à adva consult, visitez [www.adva-consult.com](http://www.adva-consult.com).

Bureaux adva consult : Chaussée de Mons, 5a bte B1 – B1400 Nivelles  
+32 (0) 67 33 37 93 – [info@adva-consult.com](mailto:info@adva-consult.com)