

**Secteur de la construction (via adva consult)**

recherche

**« Internal Sales » (m/f/x)**

Référence GL771

**L'ENTREPRISE**

Leader dans les technologies de connexion, de fixation, de levage et d'ancrage pour l'industrie de la construction, notre client fabrique et commercialise différents accessoires de haute qualité intervenant dans les ouvrages en béton armé et dans les travaux de maçonnerie (coffrages, armatures, assemblages, isolants,...).

Pour renforcer l'équipe commerciale interne, nous recherchons un collaborateur « Internal Sales ».

**LA FONCTION**

- Vous maintenez le contact avec les clients et les fournisseurs et vous les informez de modifications éventuelles.
- Vous répondez aux questions des clients en leur offrant des solutions adaptées à leur problématique.
- Vous réfléchissez avec le client et vous lui donnez les explications nécessaires.
- Vous élaborez les offres techniques et organisez le suivi commercial de celles-ci.
- Vous formez un véritable tandem avec les commerciaux techniques.
- Vous êtes le premier point de contact technique avec les clients.

**PROFIL**

**Qualifications**

- Vous avez un diplôme de niveau Bachelier en vente, marketing, construction, technique,... (ou expérience équivalente).

## Expérience

- Une expérience de 2-5 ans dans une fonction similaire et/ou dans le domaine de la vente de produits techniques pour la construction.

## Compétences et aptitudes

- Affinité réelle avec la construction
- Sens commercial et sens du service
- Esprit d'équipe
- Orienté solutions
- Rigueur, précision & méthode
- Très bonne communication (orale et écrite)
- Créativité et autonomie
- Bonnes connaissances d'Office 365
- Bonnes connaissances d'Autocad (ou d'un autre programme de dessin)
- Expérience des outils informatiques de type CRM ou ERP (Dynamics, SAP, ou équivalent)

## Langues

- Maîtrise du Français
- Connaissance du Néerlandais
- La connaissance de l'Anglais est souhaitée.

## OFFRE

Un emploi stable et valorisant dans un cadre de travail agréable, au sein d'une société en croissance constante.

La personne engagée pourra compter sur un contrat à durée indéterminée ainsi que sur un package salarial attractif.

## POSTULER

Si vous correspondez au profil et que vous êtes motivé pour relever ce défi, envoyez CV et lettre de motivation à Gaëlle Liekens par e-mail pour un traitement rapide : [gaelle.liekens@adva-consult.com](mailto:gaelle.liekens@adva-consult.com).

Mentionnez la référence GL771.

Votre candidature sera traitée en toute confidentialité. Nous ne pouvons vous assurer un bon suivi de votre candidature que si votre profil correspond aux prérequis.

## adva consult

adva consult est une société de conseils aux entreprises. Actifs depuis 2000 dans les ressources humaines, nous travaillons en partenariat avec nos clients afin de leur proposer des services à haute valeur ajoutée et axés sur le long terme : Recrutements, Evaluations, Coaching, Consulting,...

Spécialisés dans la Construction, l'Industrie et l'Engineering, nous avons développé de solides compétences pour comprendre le métier de nos clients. Dans le cadre de recrutements, nous leur garantissons également de leur trouver des candidats qui ont non seulement les bonnes expériences et compétences, mais qui vont aussi pouvoir s'intégrer et s'épanouir.

Pour le candidat, traiter avec adva consult, c'est s'assurer d'être écouté et respecté pour pouvoir se voir proposer une fonction qui cadre également avec ses motivations et ce, en toute confidentialité.

Plus d'informations relatives à adva consult ? Visitez [www.adva-consult.com](http://www.adva-consult.com)